

Vertriebscontrolling

Kurstermine

30.01.2025
28.02.2025
31.03.2025

Lauflänge

ca. 4 Wochen

Unterrichtszeiten

Vollzeit von Mo. – Fr. von 8:00 – 16:45 Uhr
Teilzeit von Mo. – Fr. von 8:00 – 13:00 Uhr

Teilnehmerzahl

6 – 25

Standort

Sie finden uns immer vor Ort in Ihrer Nähe:
www.comcave.de/standorte

Kontakt

Telefon: 0231 72526-30
E-Mail: anfrage@comcave.com

Kurstitel

Vertriebscontrolling

Möglichkeiten der Förderung

Die Maßnahme ist nach AZAV durch die Cert-IT als fachkundige Stelle zugelassen. Bei Vorliegen der persönlichen Voraussetzungen besteht die Möglichkeit einer Förderung über einen Bildungsgutschein durch die Agentur für Arbeit (SGB III) bzw. JobCenter (SGB II), durch Rentenversicherungsträger, durch den ESF (Europäischen Sozialfonds) oder nach dem Soldatenversorgungsgesetz von bis zu 100 %. Nähere Auskünfte hierzu erteilen die lokalen Agenturen für Arbeit bzw. JobCenter, die Rentenversicherungsträger oder die Berufsförderungsdienste.

Abschlussart

Trägerzertifikat

Betriebliche Praxisphase

Optional/individuell

Kursbeschreibung

Neue Erfolgchancen mit einer Weiterbildung im Vertriebscontrolling

Mit einer Weiterbildung im Controlling investieren Sie in Ihre Zukunft. Der technologische Wandel sowie verstärkter Wettbewerb stellen harte Anforderungen an die Unternehmensführung. Aus dem

Kursbeschreibung

Grund suchen Betriebe branchenübergreifend nach professionellen **Controllern im Vertrieb**.

Sie unterstützen die Unternehmen dabei, zielorientiert auf Änderungen im Konsumverhalten oder in der Wirtschaft zu reagieren. Ein schnelles und zuverlässiges Controlling hilft Betrieben, konkurrenzfähig zu bleiben. Dementsprechend steht Ihnen mit der Weiterbildung im Vertriebscontrolling eine **zukunftsorientierte Karriere** bevor.

Welche Aufgaben gehören zum Vertriebscontrolling?

Als Controller im Vertrieb unterstützen Sie Unternehmen bei relevanten Marktentscheidungen. Beim Vertriebscontrolling arbeiten Sie **markt- und kundennah**. Sie stellen das Bindeglied zwischen den absatzpolitischen Entscheidungsprozessen und der Unternehmensführung dar.

Mit der Weiterbildung im Vertriebscontrolling legen Sie so einen Grundstein dafür, diese Aufgaben zu meistern. Bei COMCAVE erhalten Sie das Wissen, um für Ihren zukünftigen Arbeitgeber eine unverzichtbare Fachkraft zu sein.

Die Voraussetzungen für die Weiterbildung im Controlling

Als Controller sollten Sie grundsätzlich Freude an Zahlen und Betriebswirtschaft mitbringen. Auch Organisationstalent ist hilfreich für den Job. Die konkreten Skills erhalten dann Sie mit unserer Weiterbildung.

Die Vertriebscontrolling-Schulung bietet das COMCAVE.COLLEGE bundesweit an. Die **AZAV-zertifizierte** Weiterbildung dauert **vier Wochen**. Sie wird mit **bis zu 100 % gefördert**, sofern die Teilnehmer die Voraussetzungen für die Maßnahme mitbringen. Die Förderung funktioniert über einen Bildungsgutschein zum Beispiel bei diesen Ansprechpartnern:

- Agentur für Arbeit
- Jobcenter
- Europäischen Sozialfonds
- Rentenversicherungsträger

Das lernen Sie in der Controlling Weiterbildung

In einer modernen Lernumgebung erhalten Sie einen Überblick über die vielseitigen Aufgaben eines Vertriebscontrollers. Fachkundige Dozierende unterstützen Sie mit wertvollen Tipps und begleiten Sie durch die fachpraktischen Übungen.

Die **professionell betreute Anwendungsphase** vertieft die fachspezifische Wissensvermittlung. Im Rahmen der Weiterbildung im Vertriebscontrolling beschäftigen sich die Teilnehmer mit den verschiedenen Aspekten im Controlling. Zu den Kursinhalten zählen:

- Kennzahlen
- Vollkosten- und Deckungsbeitragsrechnung
- Vergütungsregelungen

Bestehen Sie die Weiterbildung im Vertriebscontrolling erfolgreich, erhalten Sie ein **Trägerzertifikat**. Dieses **belegt Ihre Fachkompetenz** und verschafft Ihnen Vorteile im Bewerbungsprozess. Beginnen Sie eine Karriere als Controller im Vertrieb oder der Produktion, erwartet Sie ein Gehalt zwischen **3.100 und 4.600 € im Monat**.

Darum fördert die Weiterbildung im Vertriebscontrolling Ihre Karrierechancen

Das Vertriebscontrolling stellt einen wichtigen **Teilbereich des Controllings** dar. Arbeiten Sie in diesem Bereich, obliegt es Ihnen, die Gewinnentwicklung eines Unternehmens maßgeblich zu verbessern. Ihre Aufgabe besteht darin, Gefahren und Fehlentwicklungen frühzeitig zu erkennen. Mit wirksamen Maßnahmen steuern und entwickeln Sie Korrekturmöglichkeiten.

Expertentipp

Durch die Weiterbildung im Vertriebscontrolling schaffen Sie eine Basis, um Vertriebsprozesse zu verstehen und zu beeinflussen. Durch die umfangreiche Wissensvermittlung entwickeln Sie sich zu

Kursbeschreibung

einer versierten und gefragten Fachkraft.

COMCAVE ermöglicht ein flexibles Lernerlebnis

Bei der Weiterbildung im Vertriebscontrolling wählen Sie zwischen verschiedenen Unterrichtsformen. Neben der **Präsenzveranstaltung** bietet das COMCAVE.COLLEGE **Telelearning** an. Sie können die beiden Seminarformen aber genauso gut kombinieren.

Die Weiterbildung im Vertriebscontrolling stellt einen erfolgreichen Einstieg in Ihren Traumberuf dar. Wenn Sie sich noch nicht sicher sind, ob die Weiterbildung das Richtige für Sie ist, erhalten Sie mit einem **Schnupperkurs** einen ersten Eindruck vom Unterricht bei COMCAVE.

Dieser Kurs bietet Ihnen die Möglichkeit, die eigenen Kompetenzen in kurzer Zeit gezielt zu erweitern oder aufzufrischen. Sie erwerben branchenrelevante Kenntnisse, um als gefragte Fachkraft im Job ein- oder aufzusteigen.

Kursinhalte

- Controlling und Vertriebscontrolling
- Vollkosten- vs. Deckungsbeitragsrechnung
- Vergütungsregelungen
- Kennzahlen
- Balanced Scorecard

Voraussetzungen

- Deutsch in Wort und Schrift.
- Persönliches Eignungsgespräch im Rahmen der Fachberatung.

Ausnahmen sind in Absprache mit COMCAVE und dem jeweiligen Kostenträger, zum Beispiel der Agentur für Arbeit oder dem Jobcenter, möglich. Des Weiteren gelten die Zugangsvoraussetzungen des Kostenträgers.

Allgemeiner Hinweis

Ergänzende Informationen entnehmen Sie bitte dem beiliegenden Bildungsangebot oder auf unserer Website: www.comcave.de