

Prozesse im Außendienst

Kurstermine

19.08.2024
17.09.2024
18.10.2024

Lauflänge

ca. 8 Wochen

Unterrichtszeiten

Vollzeit von Mo. – Fr. von 8:00 – 16:45 Uhr
Teilzeit von Mo. – Fr. von 8:00 – 13:00 Uhr

Teilnehmerzahl

6 – 25

Standort

Sie finden uns immer vor Ort in Ihrer Nähe:
www.comcave.de/standorte

Kontakt

Telefon: 0231 72526-30
E-Mail: anfrage@comcave.com

Kurstitel

Prozesse im Außendienst

Möglichkeiten der Förderung

Die Maßnahme ist nach AZAV durch die Cert-IT als fachkundige Stelle zugelassen. Bei Vorliegen der persönlichen Voraussetzungen besteht die Möglichkeit einer Förderung über einen Bildungsgutschein durch die Agentur für Arbeit (SGB III) bzw. JobCenter (SGB II), durch Rentenversicherungsträger, durch den ESF (Europäischen Sozialfonds) oder nach dem Soldatenversorgungsgesetz von bis zu 100 %. Nähere Auskünfte hierzu erteilen die lokalen Agenturen für Arbeit bzw. JobCenter, die Rentenversicherungsträger oder die Berufsförderungsdienste.

Abschlussart

Trägerzertifikat

Betriebliche Praxisphase

Optional/individuell

Kursbeschreibung

Was muss ich als Außendienst-Mitarbeiter beachten?

Als Außendienst-Mitarbeiter agieren Sie in der Regel selbstverantwortlich. Ihr Vorgesetzter gibt Ihnen einen Rahmen vor, die Ausgestaltung der Arbeit obliegt jedoch Ihnen. Im Rahmen der

Kursbeschreibung

Weiterbildung Vertrieb im Außendienst führen Sie die erfahrenen Dozenten des COMCAVE.COLLEGE Schritt für Schritt an diese gleichermaßen anspruchsvolle wie interessante Tätigkeit heran.

Die Weiterbildung Vertrieb im Außendienst vermittelt Ihnen in kompakter Form alles Wissenswerte, um erfolgreich als Außendienst-Mitarbeiter im Vertrieb tätig zu werden. Nach der erfolgreichen Außendienst-Schulung werden Sie Aufgaben in den unterschiedlichsten Branchen bewältigen können.

Welche Karriere kann ich nach der Weiterbildung Vertrieb im Außendienst machen?

Nachdem Sie die Weiterbildung Vertrieb im Außendienst bei COMCAVE erfolgreich abgeschlossen haben, steht Ihrem **beruflichen Wiedereinstieg** nichts mehr im Weg. Als geschätzter Mitarbeiter und Kollege werden Sie mit viel Eigenverantwortung zum Erfolg Ihres Unternehmens beitragen. Mit Ihrem Engagement legen Sie auch den Grundstein für verantwortungsvolle und entsprechend honorierte Aufgaben im Innendienst.

Mit der Weiterbildung Vertrieb im Außendienst am COMCAVE.COLLEGE schaffen Sie beste Voraussetzungen, um auch **finanziell erfolgreich** zu sein. Viele Außendienst-Mitarbeiter können nicht nur mit einem Festgehalt, sondern auch mit Bonuszahlungen rechnen.

Mit diesen Inhalten werden Sie fit für den Außendienst

Die Weiterbildung im Vertrieb für den Außendienst am COMCAVE.COLLEGE dauert **zwei Monate**. Unsere Experten ist es gelungen, eine ebenso kompakte wie informative Weiterbildung für den Außendienst zu entwickeln. Sie profitieren von **praxisorientierten Inhalten** ebenso wie von der überschaubaren Kursdauer, die Ihnen einen zeitnahen Wiedereinstieg in das Berufsleben ermöglicht.

Ihre Weiterbildung im Vertrieb für den Außendienst am COMCAVE.COLLEGE setzt sich aus einer gewissenhaft zusammengestellten Mischung unterschiedlicher Inhalte zusammen. Ein Auszug aus den Kursinhalten:

- Einteilung der Vertriebsgebiete
- Terminvereinbarung, -durchführung und -nachbearbeitung
- Beziehung Management mit Kunden
- Präsentation auf Messen und Roadshows
- Bedarfsanalyse

Der Unterricht findet wahlweise als Präsenz-Veranstaltungen an einem unserer Standorte oder via Telelearning statt. Auch eine Kombination aus beiden Unterrichtsformen ist möglich.

Zahlreiche Fördermöglichkeiten stehen für Sie bereit

Ihre Ambitionen, die Weiterbildung im Vertrieb für den Außendienst am COMCAVE.COLLEGE zu absolvieren, werden auch von staatlicher Seite honoriert. Sowohl die **Bundesagentur für Arbeit** als auch das **Jobcenter** kommen als mögliche Kostenträger infrage. Aber auch die Rentenversicherungsträger, der Europäische Sozialfonds (ESF) und der Berufsförderungsdienst sind potentielle Ansprechpartner. Werden die persönlichen Voraussetzungen erfüllt, kann die Förderung bis zu 100 % betragen.

Expertentipp

Die Weiterbildung Vertrieb für den Außendienst bei COMCAVE versetzt Sie in die Lage, eine Außendienst-Tätigkeit in den unterschiedlichsten Branchen auszuüben. Ein hohes Maß an Selbstständigkeit und die direkte finanzielle Beteiligung an Ihren Erfolgen sind charakteristisch für eine Tätigkeit als Außendienstmitarbeiter im Vertrieb.

Perspektiven und Chancen nach der Weiterbildung Vertrieb für den Außendienst

Nach dem erfolgreichen Abschluss der Weiterbildung Vertrieb im Außendienst können Sie dank des weithin anerkannten COMCAVE-Zertifikats eine Außendienst-Tätigkeit in den unterschiedlichsten Branchen ins Auge fassen. Um keine unnötige Zeit beim beruflichen Wiedereinstieg zu verlieren, können Sie im Rahmen der Weiterbildung unser **kostenfreies Bewerbungstraining** nutzen.

Kursbeschreibung

Haben Sie noch Fragen? Rufen Sie uns gerne unverbindlich an. Wir beraten Sie kostenlos!

Dieser Kurs bietet Ihnen die Möglichkeit, die eigenen Kompetenzen in kurzer Zeit gezielt zu erweitern oder aufzufrischen. Sie erwerben branchenrelevante Kenntnisse, um als gefragte Fachkraft im Job ein- oder aufzusteigen.

Kursinhalte

- Einteilung der Vertriebsgebiete
- Einschätzung des Kundenpotenzials
- Bedarfsanalyse
- Terminvereinbarung
- Vorbereitung eines Außendiensttermins
- Durchführen des Termins
- Terminnachbereitung, Kundenpflege
- Beziehungsmanagement mit Kunden
- Vorbereitung
- Besonderheiten bei Außendiensttätigkeiten auf Messen, Roadshows usw.

Voraussetzungen

- Deutsch in Wort und Schrift.
 - Persönliches Eignungsgespräch im Rahmen der Fachberatung.
- Ausnahmen sind in Absprache mit COMCAVE und dem jeweiligen Kostenträger, zum Beispiel der Agentur für Arbeit oder dem Jobcenter, möglich. Des Weiteren gelten die Zugangsvoraussetzungen des Kostenträgers.

Allgemeiner Hinweis

Ergänzende Informationen entnehmen Sie bitte dem beiliegenden Bildungsangebot oder auf unserer Website: www.comcave.de