

Vertrieb in der Arbeitswelt 4.0

Abschluss

Zeugnis des Trägers und/oder Teilnahmebescheinigung

Möglichkeiten der Förderung

Bildungsgutschein, Rentenversicherungsträger,
Europäische Sozialfonds oder Soldatenversorgungsgesetz

Unterrichtszeiten

Vollzeit von Mo. – Fr. von 8:00 – 16:45 Uhr

Teilzeit von Mo. – Fr. von 8:00 – 13:00 Uhr

Betriebliche Praxisphase

Optional/Individuell

Kurstermine

16.05.2024

18.06.2024

17.07.2024

Standort

Sie finden uns immer vor Ort in Ihrer Nähe:

www.comcave.de/standorte

Kontakt

Telefon: 0231 72526-30

E-Mail: anfrage@comcave.com

Beruf mit Perspektive

Produktzyklen werden immer kürzer, gleichzeitig ändern sich permanent sowohl das Kauf- und das Nutzungsverhalten der Kunden als auch die Marktbedingungen. Vertrieb im digitalen Zeitalter bedeutet daher, dass traditionelle Vertriebsstrukturen hinterfragt, bestehende Vertriebssysteme angepasst und neue Vertriebswege erschlossen werden – und dies alles mithilfe der neuen Technologien. Vertriebsmitarbeiter, die diese digitalen Technologien beherrschen, verfügen damit über die Qualifikation, die Wettbewerbsfähigkeit ihres Unternehmens auch langfristig zu sichern.

Voraussetzungen

- Abgeschlossene Ausbildung im kaufmännischen Bereich oder ein Studium bzw. ein abgebrochenes Hochschulstudium oder ausreichende Berufserfahrung
- Deutsch in Wort und Schrift.
- Persönliches Eignungsgespräch im Rahmen der Fachberatung

Ausnahmen sind in Absprache mit COMCAVE und dem jeweiligen Kostenträger – zum Beispiel der Agentur für Arbeit oder dem Jobcenter – möglich. Des Weiteren gelten die Zugangsvoraussetzungen des Kostenträgers.

Technische Ausstattung

Es steht an allen COMCAVE.COLLEGE-Standorten folgende Grundausstattung zur Verfügung:

- Jede/-r Teilnehmer/-in erhält für die gesamte Dauer der Qualifizierung einen aktuellen PC, 2 x mind. 19" TFT Monitor, Quadcore-Prozessor, mind. 8 GB RAM, 100-MBit-Netzwerk
- Die PCs sind an einem zentralen Server in einer Windows 2012, 2016 oder 2019 Server-Netzwerkumgebung angeschlossen
- Breitband-Internetzugang
- Laserdrucker und DVD-Brenner
- Lehrmittel in Form von Lehrbüchern

Technische Ausstattung

- Beamer/digitales, interaktives Whiteboard
-

Unterrichtsformen

Präsenzunterricht in Vollzeit findet jeweils von Montag bis Freitag von 08:00 bis 16:45 Uhr statt

Telelearning 50 % (dozentengeleitete, synchrone Wissensvermittlung dual) in Vollzeit: Präsenzphase von Montag bis Freitag von 08:00 bis 13:00 Uhr. Im Anschluss findet die Schulung über das Internet in vollständiger Telelearningumgebung via GECS statt.

Telelearning 100 % (dozentengeleitete, synchrone Wissensvermittlung):via GECS von Montag bis Freitag, in Vollzeit von 08:00 bis 16:00 oder 16:45 Uhr.

Mögliche Module der Qualifizierung

- Customer Relationship Management (CRM)
- ERP-Systembetreuer (m/w/d): Geschäftsprozesse inkl. SAP Foundation Level Zertifizierung
- KI-Management: Transformation in der Arbeitswelt
- Kommunikationsmanagement /-training / Konfliktmanagement
- Medieninformatik: Medienintegration und digitale Transformation
- Multimediale Präsentationstechniken
- SAP-Systembetreuung Kompakt inkl. Zertifizierung
- Spezielle Verkaufsförderung und Marketing

Die Weiterbildung besteht aus einzeln auswählbaren Modulen. Die Module können für jeden Teilnehmenden individuell zusammengestellt und zu einem passgenauen Lernpfad entwickelt werden.

Mögliche Zertifizierungen

- SAP-Zertifikat
- Trägerzertifikat